



AVON

ASSUME O  
TEU PODER!



**PLANO DE  
CARREIRA**

OUTUBRO 2023

Garante a tua independência  
financeira como **Sales Leader** na  
AVON, constrói o teu negócio!

# Trabalhamos em **EQUIPA** reconhecemos o teu **TRABALHO!**



**Alice Pestana**  
Diretora AVON



**Alzira Pereira**  
Líder Executiva AVON



**Ana Órfão**  
Diretora AVON



**André Ferreira**  
Diretor AVON



**Augusta Oliveira**  
Diretora AVON



**Marlene Lopes**  
Líder Executiva AVON



**SIMPLES** passos  
para o teu plano  
de carreira

**LÍDER**

**COORDENADOR**

**Começa  
como um hobby  
assume a beleza**

Recruta Revendedores  
e ensina-os a vender  
produtos AVON

JÚNIOR

AVANÇADO

JÚNIOR

AVANÇADO

SÉNIOR

**350€\***



# DIRETOR

**Cria novas  
ligações conhece  
novos amigos**

Recruta novos  
Coordenadores e  
ensina-os a recrutar  
Revendedores

**10.000€\***

JÚNIOR

AVANÇADO

SÉNIOR

EXECUTIVO

**1.750€\***

SÉNIOR

EXECUTIVO

**Cria o teu  
próprio negócio  
agarra o futuro**

Desenvolve Líderes e  
ensina-os a desenvolver  
Coordenadores

\*mês, ganho potencial

# Faz o plano dos teus primeiros **3 MESES**

**TRABALHA O  
“PODER DO 3”**  
Começa por construir a  
tua equipa e ajudá-los  
a conseguir  
clientes!

1<sup>a</sup>  
campanha



Procura **3 membros**  
para a tua equipa

Nº Revendedores: \_\_\_\_\_  
Vendas de Grupo: \_\_\_\_\_ €

Ao juntares **2 pessoas** à tua equipa com um total de vendas de grupo igual ou **superior a 350€**, ganhas o teu primeiro Bónus e os incentivos que estiverem a decorrer!

2<sup>a</sup>  
campanha



Procura **+ 3 membros**  
para a tua equipa

Nº Revendedores: \_\_\_\_\_  
Vendas de Grupo: \_\_\_\_\_ €

Ao juntares **+3 pessoas** à tua equipa com um total de vendas de grupo igual ou **superior a 700€**, ganhas mais Bónus, 35% desconto na tua encomenda e os incentivos que estiverem a decorrer!

3<sup>a</sup>  
campanha



Procura **+ 3 membros**  
para a tua equipa

Nº Revendedores: \_\_\_\_\_  
Vendas de Grupo: \_\_\_\_\_ €

Ao juntares **+3 pessoas** à tua equipa com um total de vendas de grupo igual ou **superior a 1.200€**, ganhas mais Bónus, 35% desconto na tua encomenda e os incentivos que estiverem a decorrer!

Constrói um **FUTURO SÓLIDO!**

# SUPER BÓNUS SUPER COMEÇO\*\*

\*\*Bónus disponível, exclusivamente, durante os primeiros 6 meses, para garantir um crescimento sustentável do teu negócio. Irás ganhar consoante o tempo que dedicas.

## 1 SUPER BÓNUS SUPER COMEÇO

Revendedores Ativos	Vendas de grupo	Campanhas	
		1-3	4-6
20	5.250€	150	200
20	4.100€	150	200
18	3.200€	150	150
14	2.400€	120	120
10	1.700€	100	100
8	1.200€	75	90
5	700€	60	50
2	350€	30	

Podes ganhar o Super Bónus Super Começo em cada uma das campanhas, ao longo de 6 meses, desde que faças pelo menos 1 nomeação em cada campanha, com primeira encomenda de valor mínimo de 65€. Estes Bónus são independentes entre campanhas. Se durante este período o Sales Leader se qualificar de acordo com os critérios do Plano de Carreira AVON e o valor das Comissões for superior ao Super Bónus Super Começo, ser-lhe-ão pagas as Comissões em benefício do Sales Leader.

## 2 BÓNUS DE NOMEAÇÃO\*

**Ganha 10€ por cada Novo Revendedor**

que esteja ativo nas duas primeiras campanhas, sendo que na primeira o valor mínimo de encomenda deverá ser de 65€.

## 3 DESCONTO COMERCIAL\*

**Ganha 35% de desconto comercial fixo,** sobre as tuas vendas pessoais de Cosmética.

Quantos mais  
Revendedores juntares à  
tua equipa, mais ganhas!

\*Benefícios atribuídos após a qualificação de acordo com os critérios do Plano de Carreira AVON. Todos os valores referidos são meramente indicativos. Os teus ganhos dependem do teu desempenho.

# COORDENADOR

**Começa  
como um hobby  
assume a beleza**

Recruta Revendedores e  
ensina-os a vender  
produtos AVON

NÍVEIS	ATIVOS 1ª GERAÇÃO	VENDAS DE GRUPO	COMISSÕES	
			1ª GER.	2ª GER.
<b>SÉNIOR</b>	15	2.500€	7%	1%
<b>AVANÇADO</b>	10	1.500€	6%	0,5%
<b>JÚNIOR</b>	5	700€	5%	-

Encomenda pessoal: mínimo de 65€ PRVP (preço recomendado de venda ao público). Todas as encomendas pessoais terão o desconto máximo, a partir da campanha seguinte em que o Sales Leader esteja qualificado, de acordo com os critérios do Plano de Carreira AVON.

# LÍDER

## Cria novas ligações conhece novos amigos

Recruta novos Coordenadores e ensina-os a recrutar Revendedores



NÍVEIS	ATIVOS 1ª GERAÇÃO	VENDAS DE GRUPO	ESTRUTURA 1ª GERAÇÃO	COMISSÕES	
				1ª GER.	2ª e 3ª GER.
EXECUTIVO	20	17.500€	4 COORDENADORES	8%	4%
SÉNIOR	20	10.500€	3 COORDENADORES	8%	3%
AVANÇADO	20	6.700€	2 COORDENADORES	8%	2%
JÚNIOR	20	4.500€	1 COORDENADOR	8%	1%

Encomenda pessoal: mínimo de 65€ PRVP (preço recomendado de venda ao público). Todas as encomendas pessoais terão o desconto máximo, a partir da campanha seguinte em que o Sales Leader esteja qualificado, de acordo com os critérios do Plano de Carreira AVON.



# DIRETOR

**Cria o teu  
próprio negócio  
agarra o futuro**

Desenvolve Líderes e  
ensina-os a desenvolver  
Coordenadores



NÍVEIS	ATIVOS 1ª GERAÇÃO	VENDAS DE GRUPO	ESTRUTURA 1ª GERAÇÃO	COMISSÕES		
				1ª GER.	2ª GER.	3ª GER.
<b>EXECUTIVO</b>	20	120.000€	1 Diretor + 3 Líderes + 4 Coordenadores	9,5%	8%	7%
<b>SÉNIOR</b>	20	72.000€	3 Líderes + 4 Coordenadores	9,5%	7%	6,5%
<b>AVANÇADO</b>	20	46.500€	2 Líderes + 4 Coordenadores	9%	6%	5,5%
<b>JÚNIOR</b>	20	26.500€	1 Líderes + 4 Coordenadores	8,5%	5%	4,5%

Encomenda pessoal: mínimo de 65€ PRVP (preço recomendado de venda ao público). Todas as encomendas pessoais terão o desconto máximo, a partir da campanha seguinte em que o Sales Leader esteja qualificado, de acordo com os critérios do Plano de Carreira AVON.

# DIRETOR

## EXECUTIVO



Mantém-te como **DIRETOR EXECUTIVO** em **4 campanhas** consecutivas e ganha o direito de usufruir deste carro\* por um ano!

\*BMW Série 3 Berlina

# DURANTE TODO O TEU PERCURSO **GANHAS**

## COMISSÕES

Se durante os primeiros 6 meses, o Sales Leader se qualificar de acordo com os critérios do Plano de Carreira AVON, e o valor das Comissões for superior ao Super Bónus Super Começo, ser-lhe-ão pagas as Comissões, em benefício do Sales Leader.

	NÍVEIS	ATIVOS 1ª GERAÇÃO	VENDAS DE GRUPO	ESTRUTURA 1ª GERAÇÃO	COMISSÕES		
					1ª GER.	2ª GER.	3ª GER.
DIRETOR	EXECUTIVO	20	120.000€	1 Diretor + 3 Líderes + 4 Coord.	9,5%	8%	7%
	SÉNIOR	20	72.000€	3 Líderes + 4 Coordenadores	9,5%	7%	6,5%
	AVANÇADO	20	46.500€	2 Líderes + 4 Coordenadores	9%	6%	5,5%
	JÚNIOR	20	26.500€	1 Líderes + 4 Coordenadores	8,5%	5%	4,5%
LÍDER	EXECUTIVO	20	17.500€	4 COORDENADORES	8%	4%	4%
	SÉNIOR	20	10.500€	3 COORDENADORES	8%	3%	3%
	AVANÇADO	20	6.700€	2 COORDENADORES	8%	2%	2%
	JÚNIOR	20	4.500€	1 COORDENADOR	8%	1%	1%
COORDENADOR	SÉNIOR	15	2.500€	-	7%	1%	-
	AVANÇADO	10	1.500€	-	6%	0,5%	-
	JÚNIOR	5	700€	-	5%	-	-



OS TEUS  
**BÓNUS**  
POR NOVOS  
REVENDEDORES  
AVON

# BÓNUS

## de Nomeação

**GANHA 10€** por cada Revendedor que esteja ativo nas duas primeiras campanhas, sendo que na primeira o valor mínimo de encomenda é de 65€.

# BÓNUS

## programa 90 dias\*

\*Bónus disponível a partir do primeiro ano do Sales Leader

**1º NÍVEL:** Por cada Revendedor que nas 3 primeiras campanhas, esteja ativo em pelo menos uma, com um valor mínimo de 150€, **ganhas um bónus de 10€.**

**2º NÍVEL:** Por cada Revendedor que nas 3 primeiras campanhas, esteja ativo em pelo menos 2 com um valor mínimo de 150€ em cada uma, **ganhas um bónus de 30€.**

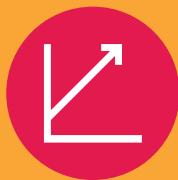
**3º NÍVEL:** Por cada Revendedor que nas 3 primeiras campanhas, esteja ativo nas 3 campanhas com um valor mínimo acumulado de 450€, **ganhas um bónus de 50€.**



# AS TUAS **APLICAÇÕES**

vão ajudar-te a gerir  
melhor e impulsionar  
o teu negócio!





# AVON GROW

## O que é?

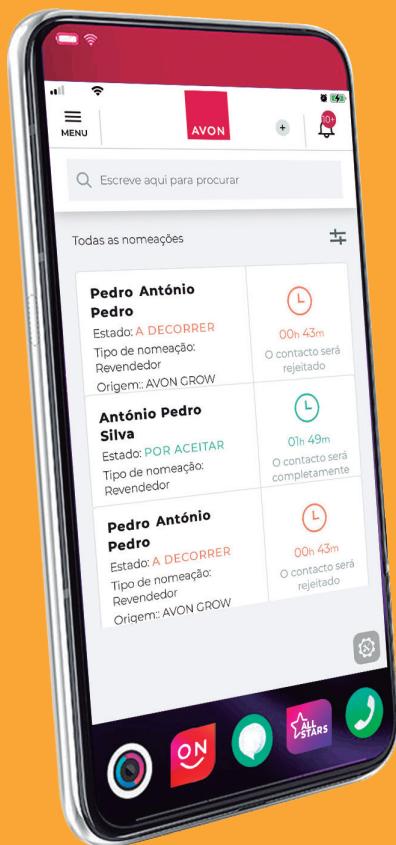
AVON GROW é uma aplicação inteiramente dedicada ao recrutamento de novos Revendedores para a tua Equipa. Vais precisar dela para adicionares novos Revendedores à Equipa. Cria uma página de recrutamento pessoal que poderás partilhar nas redes sociais e iniciares o teu negócio AVON.

## Como posso aceder?

Descarrega já a aplicação que encontras na loja do teu telemóvel. A aplicação informa-te de novos contactos e do seu estado.

## O que vou encontrar?

Plataforma de fácil utilização, onde vais gerir todo o processo de recrutamento de novos Revendedores e receber novos contactos vindos da tua página de recrutamento pessoal.



## Recrutamento móvel

Gerir e aprova as nomeações em qualquer lugar.



## Página pessoal

Edita e partilha a tua página de recrutamento pessoal.



## Todos os contactos

Fácil acesso às informações dos teus contactos.



<b>António Pedro Silva</b> Estado: <b>POR ACEITAR</b> Tipo de nomeação: Revendedor	 01h 49m O contacto será completamente
<b>Pedro António Pedro</b> Estado: <b>A DECORRER</b> Tipo de nomeação: Revendedor Origem: AVON GROW	 00h 43m O contacto será rejeitado



# AVON ACADEMIA

## O que é?

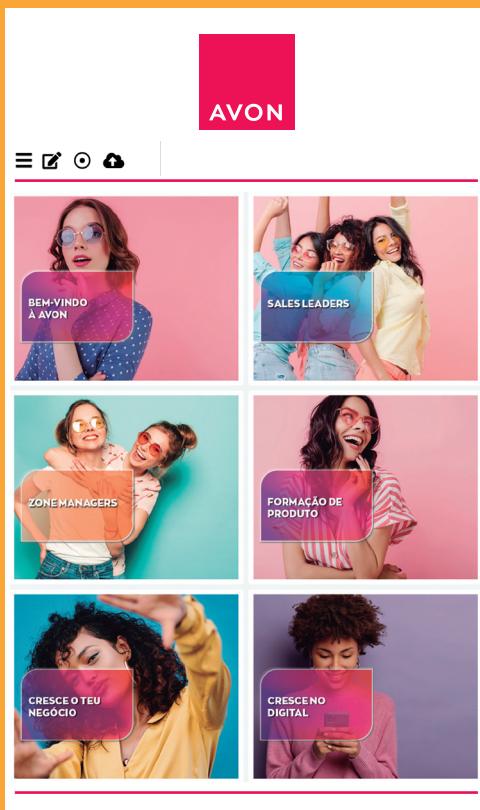
É uma plataforma de e-learning, onde poderás aceder a formação gratuita para te ajudar a dinamizar o teu negócio. Nesta plataforma poderás também criar o teu próprio conteúdo que queres partilhar com a tua equipa.

## Como posso aceder?

No teu site AVON encontras um link de acesso direto ao AVON ACADEMIA sem necessidade de fazer login ou através do teu AVON ON.

## O que vou encontrar?

Conteúdo digital interativo de formação de negócio e de produto, e uma comunidade que te vai dar dicas práticas.



## Comunidades exclusivas

Descobre conteúdo e formação adequada à tua jornada Avon, dentro da tua comunidade.



## Formação de produto

Informação e treino sobre os lançamentos de produtos.



## Cresce o teu negócio

Ferramentas e dicas para desenvolveres o teu negócio!

### Novidades

-  **SANTAL ELITE RESUMO PRODUTO**  
Inês Albergaria
-  **Protinol GUIA TREINO**  
Inês Albergaria
-  **Metal and Matte Lip and Eye Duo RESUMO PRODUTO**  
Inês Albergaria
-  **LOV U RESUMO PRODUTO**  
Inês Albergaria
-  **Full Speed Quantum RESUMO PRODUTO**  
Inês Albergaria  
[Ver Mais](#)

# REGRAS

## QUALIFICADORES

Um novo Sales Leader ao iniciar o seu Plano Carreira AVON terá, durante os seus primeiros 6 meses, acesso a um bónus exclusivo Super Bónus Super Começo - que lhe garantirá ganhos mínimos, cumprindo os qualificadores da campanha em que se encontre (pág. 5).

Para Novos Sales Leaders recrutados antes de Outubro de 2023, terão também acesso ao Super Bónus Super Começo durante os seus primeiros 6 meses como Sales Leader.

No entanto, se durante este período, o Sales Leader se qualificar de acordo com a tabela abaixo, e o valor das Comissões for superior ao Super Bónus Super Começo, ser-lhe-ão pagas as Comissões e não o Super Bónus Super Começo, em benefício do Sales Leader.

Iremos, durante esses primeiros 6 meses oferecer ao Sales Leader o valor que lhe for mais benéfico, ou o Super Bónus Super Começo, ou as comissões sobre as Vendas da sua equipa.

Vendas de Grupo: as vendas de grupo são calculadas somando todas as vendas PRVP das 3 primeiras gerações de todos os Revendedores de um Sales Leader, incluindo as vendas pessoais. Todas as vendas relativas a produtos solidários (por exemplo Luta contra o Cancro da Mama, Luta contra a Violência de Género, etc.) contam para o total de vendas de grupo PRVP, mas não são comissionáveis.

## ESTRUTURA

Títulos: Coordenador (C), Líder (L), Diretor (D)

Níveis: Júnior (J), Avançado (A), Sénior (S), Executivo (E)

Entende-se por estrutura, o número e o tipo de Sales Leaders necessários na primeira geração para a qualificação em determinado título.

Quando um Sales Leader não atinge os qualificadores necessários para ser Coordenador Júnior, será denominado de não qualificado.

Não qualificado: é um Sales Leader que tem mais de 5 campanhas dentro do plano de carreira AVON e não atinge os qualificadores do primeiro título. Um Sales Leader não qualificado recebe bónus de Nomeação e Bónus do Programa de 90 Dias (este último só é válido após o primeiro ano como Sales leader), mas não recebe comissões.

## COMISSÕES

As comissões são aplicadas sobre as vendas líquidas. A percentagem a ser aplicada depende da geração dessas vendas e do título em que o Sales Leader se qualifica.

O valor das devoluções das encomendas (parciais ou totais) de um Revendedor vai deduzir ao total de vendas PRVP e Vendas Líquidas de grupo em que a devolução foi contabilizada.

Se a encomenda de um Revendedor não for paga e essa encomenda tenha dado origem a uma determinada comissão ao Sales Leader, este valor exato será descontado ao valor a receber pelo Sales Leader. Os Sales Leaders que não efetuarem, pelo menos, uma nomeação com encomenda paga, no prazo de 2 campanhas, irão ter as suas comissões reduzidas em 50%.

	NÍVEIS	ATIVOS 1ª GERAÇÃO	VENDAS DE GRUPO	ESTRUTURA 1ª GERAÇÃO	COMISSÕES		
					1ª GER.	2ª GER.	3ª GER.
DIRETOR	EXECUTIVO	20	120.000€	1 Diretor + 3 Líderes + 4 Coordenadores	9,5%	8%	7%
	SÉNIOR	20	72.000€	3 Líderes + 4 Coordenadores	9,5%	7%	6,5%
	AVANÇADO	20	46.500€	2 Líderes + 4 Coordenadores	9%	6%	5,5%
	JÚNIOR	20	26.500€	1 Líderes + 4 Coordenadores	8,5%	5%	4,5%
LÍDER	EXECUTIVO	20	17.500€	4 Coordenadores	8%	4%	4%
	SÉNIOR	20	10.500€	3 Coordenadores	8%	3%	3%
	AVANÇADO	20	6.700€	2 Coordenadores	8%	2%	2%
	JÚNIOR	20	4.500€	1 Coordenadores	8%	1%	1%
COORD.	SÉNIOR	15	2.500€	-	7%	1%	-
	AVANÇADO	10	1.500€	-	6%	0,5%	-
	JÚNIOR	5	700€	-	5%	-	-

Vendas pessoais: Todos os títulos têm como qualificador 65€ (PRVP) mínimo de vendas pessoais.

As vendas pessoais contam para o total de vendas de Grupo PRVP (preço recomendado de venda ao público) mas não são comissionáveis. Todos os Sales Leaders, a partir da campanha a seguir em que se qualificam, têm o máximo desconto comercial sobre as suas vendas pessoais.

## BÓNUS

Os Bónus de Nomeação são válidos para todos os títulos, desde a primeira campanha do Sales Leader.

Os Bónus do Programa de 90 dias estarão disponíveis para todos os Sales Leaders, após o seu primeiro ano.

Se uma encomenda, na campanha que foi efectuada, tiver dado origem a um bónus (nomeação ou Programa de 90 dias), e posteriormente essa encomenda for devolvida (total ou parcialmente, caso esse valor implique ficar abaixo do valor necessário) esse bónus será retirado ao valor total a receber pelo Sales Leader.

Se a encomenda de um Revendedor não for paga, e essa encomenda tenha dado origem a um bónus, o valor do bónus será descontado ao valor total a receber pelo Sales Leader.

Bónus Carro: Se um Sales Leader se mantiver qualificado durante 4 campanhas consecutivas como Diretor Executivo terá direito ao usufruto de um BMW série 3 5 portas durante 1 ano. O regulamento completo será apresentado separadamente.

## RESCISÕES COMO SALES LEADER

Um Sales Leader será rescindido se for rescindido como Revendedor.

Um Sales Leader será rescindido se não se qualificar durante 5 campanhas consecutivas.

Se em algum caso o Sales Leader não tiver qualquer elemento no seu grupo, também será rescindido.

O Sales Leader também pode ser rescindido por decisão da AVON. Aquando da rescisão de um Sales Leader, o seu grupo de Revendedores manter-se-á na geração que tinha antes do Sales Leader ser rescindido, até 3 campanhas após a rescisão como Sales Leader. Passado essas 3 campanhas o grupo será herdado pelo o Sales Leader/Business Development Manager acima.

## REINCLUSÕES DE SALES LEADERS

Um Sales Leader após a sua rescisão, tem duas campanhas para ser reincluído e recuperar todos os membros do grupo que ainda se encontrem não rescindidos.

Se um Sales Leader for reincluído após 2 campanhas deverá começar de início o seu percurso no Plano de Carreira. Um Sales Leader para ser reincluído tem de apresentar uma nomeação válida (acordo validado, documentos necessários e encomenda faturada).

## CANDIDATOS

Um Sales Leader é candidato durante as suas primeiras 5 campanhas. Durante este período o candidato pode-se qualificar como Coordenador em qualquer altura.

Um candidato poderá receber o Super Bónus Super Começo antes de se qualificar como Coordenador, caso cumpra os critérios específicos para a atribuição do bónus.

Um candidato que se qualifique até à sua 2ª campanha, como Coordenador, pode receber retroativamente os Bónus de Nomeação\*, assim como as comissões sobre as vendas (no caso de serem superiores ao Super Bónus Super Começo), referentes às suas primeiras campanhas como candidato (primeira e/ou segunda).

Assim que o Candidato se qualificar como Coordenador receberá as comissões e bónus referentes à campanha na qual está qualificado.

Se um Candidato não se qualificar até à sua 5ª Campanha, rescindir-se-á como Sales Leader, no final da 5ª Campanha.

O desconto comercial de 35% sobre as vendas pessoais de Cosmética pode ser usufruído a partir do momento que o candidato se qualificar como Coordenador, e sempre que tiver atingido um título. Todos os Sales Leaders não qualificados, perdem o benefício dos 35% de desconto fixo nas suas encomendas pessoais.



# SONHA EM GRANDE

TRABALHA AFINCADAMENTE,  
MANTÉM-TE FOCADO  
E RODEIA-TE DE  
BOAS PESSOAS.

**AVON**

**AVON COSMÉTICOS, LDA**

Avenida Paul Harris nº 1, Ed. D 2710-724 Mem Martins, Sintra

[www.avon.pt](http://www.avon.pt) | [contactcenter@avon.com](mailto:contactcenter@avon.com)

219 226 100 (Chamada para a rede fixa nacional)

Sociedade por Quotas; Registada na C.R.C de Sintra e Pessoa Coletiva N° 501 241 159; Capital Social: 528.825,53 Euros.

**ASSUME O TEU PODER**



*Recicle  
sempre*